



上海大岂网络科技有限公司

企业详情

企业官方注册名称： 上海大岂网络科技有限公司
 企业常用简称（英文）： MoSeeker
 企业常用简称（中文）： 仟寻
 所属国家： 中国
 中国总部地址： 上海市徐汇区乐山路33号1号楼708
 网址： www.moseeker.com
 所属行业类别： 招聘管理系统（ATS）
 在中国成立日期： 2013年11月4日
 在中国雇员人数： 95

业务详情

1、主要客户所在行业： 快速消费品/生命科学（如医药，医疗器械等）/汽车及零部件/ IT信息技术，半导体及通讯/零售业与电子商务
 2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	人工智能技术/HCM系统-云服务
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	制造业
客户当时的需求	1. 多品牌策略转移到一个该客户该客户的品牌形象，需要给候选人传递一个该客户的雇主品牌形象； 2. 提升整个微信公众号的雇主品牌形象和粉丝体验问题； 3. 提升内部推荐占比和微信招聘效果，降低RPO和猎头渠道费用； 4. 构建Mars基于微信端的人才池，用人工智能的技术来实现部分招聘工作的自动化； 5. 解决SuccessFactors与微信的对接问题；



<p>具体服务内容</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. MoSeeker HR SaaS微信招聘系统； 2. MoSeeker独创的整合雇主品牌素材的Career Story体系； 3. MoSeeker HR SaaS微信招聘系统与SuccessFactors对接的解决方案； 4. 基于微信的AI Engine，千人千面地给粉丝和员工点对点推送相关职位信息； 5. 全球首发智能招聘助手iMars，即定制化的该客户专属招聘聊天机器人，基于NLP自然语言处理/知识图谱/深度学习等技术；
<p>服务成果</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. 构建微信端基于员工和粉丝人脉圈关系传播的招聘工具，内推贡献率从13%提升至28%，成为该客户最有效的招聘渠道之一，年招聘预算节省250万； 2. 解决该客户SuccessFactors与微信端的对接需求。实现集中化管理； 3. Career Story的雇主品牌素材展示体系，帮助“one Mars”的雇主品牌形象在员工和候选人中树立。 4. 在该客户中国招聘公众号搭载AI Engine，分析粉丝的人才画像，点对点给不同粉丝发送与之匹配的职位邀请通知，进一步提升微信招聘渠道的效果。 5. 智能招聘助手iMars，解决候选人绝大部分咨询问题，提升候选人体验；同时可服务于员工，进行转发指引/推荐指引/记录查询等服务；今年还应用于校招场景，上线至今，服务超过300000分钟，节约了大幅的人力成本。

客户案例二：

<p>所提供的服务类别</p>	<p>人工智能技术/ HCM系统-云服务</p>
<p>客户公司性质</p>	<p>外商独资</p>
<p>客户公司行业</p>	<p>生命科学（如医药，医疗器械等）</p>
<p>客户当时的需求</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1, 提升内部推荐占比； 2, 核心解决remote city招聘问题； 3, 提升整个微信公众号粉丝体验问题； 4, 构建该客户基于移动端的人才社区，在社区中用AI来达到招聘闭环； 5, 解决Workday与Local Job boards对接问题； 6, 盘活固有人才简历池，用AI算法自动化给简历打Tag，设置企业人才池，recruiter私有人才池；
<p>具体服务内容</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1, MoSeeker HR SAAS 移动端招聘系统； 2, MoSeeker HR SAAS 移动端招聘系统与Workday对接的解决方案； MoSeeker HR SAAS 移动端招聘系统与Job boards对接的解决方案；





	<p>3, AI Engine, 基于微信公众号的算法模块, 千人千面的给粉丝及该客户的员工点对点推送服务消息模板;</p> <p>4, Chaobot "菲二", 定制该客户专属聊天机器人, 基于: NLP自然语言学习技术、知识图谱、深度学习;</p> <p>5, AI Powered TRM , 基于AI的人才关系管理系统;</p>
服务成果	<p>1, 构建移动端基于员工关系传播的招聘工具, 成功入选该客户前五个最有效招聘渠道</p> <p>2, 完美解决该客户 Recruiter在Workday系统创建职位, 可以直接同步分发至各大招聘网站, 并实现简历回流, 集中化管理</p> <p>3, 在该客户公众号搭载AI Engine, 识别偏远地区人才画像, 点对点给到偏远地区粉丝职位邀请通知, 解决偏远地区招聘问题</p> <p>4, Chatbot"菲二"机器人, 解决候选人问题答疑, 咨询; 员工咨询, 服务; 校招场景答疑等问题, 上线至今, 服务超过300,000分钟, 节约了大幅的人力成本。</p> <p>5, AI TRM, 导入该客户所有历史存在简历, 自动化打tag分组, 在recruiter将职位发布至外网前, 可以在自己的库里进行匹配邀请, 有效盘活历史沉睡简历;</p>

客户案例三:

所提供的服务类别	人工智能技术/ HCM系统-云服务
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	航空
客户当时的需求	<p>1. 专业的招聘管理系统;</p> <p>2. 提升雇主品牌的宣传方案;</p> <p>3. 提高内部推荐的成功率;</p> <p>4. 构建该客户移动端的人才社区, 在社区中用chat bot以及智能推荐来达到招聘闭环;</p>
具体服务内容	<p>1, MoSeeker HR SAAS 移动端招聘系统;</p> <p>2, 一键同步其他招聘渠道;</p> <p>3, AI产品: ChaoBot 定制专属24小时招聘机器人;</p> <p>4, 智能推荐, 主动触达每一个候选人;</p> <p>5, 定制并推广雇主品牌宣传;</p> <p>6, 定制微信全流程招聘方案;</p>
服务成果	<p>1. 100%内推任寻化;</p> <p>2. 公众号粉丝量每月稳定提升;</p> <p>3. 提升招聘团队的工作效率和招聘结果;</p> <p>4. 开通推广微信招聘渠道;</p>

档案内容更新2019年4月



如您对该公司的产品与服务感兴趣, 请联系: 智享会市场与客户体验部 Grace Zhu
联系电话: 021-60561858-818 电子邮件: grace.zhu@hrecchina.org