

凯洛格华成（北京）咨询有限公司

企业详情

企业官方注册名称：凯洛格华成（北京）咨询有限公司

企业常用简称（英文）：KeyLogic

企业常用简称（中文）：凯洛格

所属国家：中国

中国总部地址：北京

网址：www.hckeylogic.com

所属行业类别：领导力发展培训、在线和移动学习、咨询

在中国成立日期：2004年4月1日

在中国雇员人数：200

业务详情

1、主要客户所在行业：汽车及零部件、互联网与游戏业、金融服务（如银行，保险，财富管理等）、机械制造、房地产业

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	领导力发展培训
客户公司性质	国有
客户公司行业	金融服务（如银行，保险，财富管理等）
客户当时的需求	某行于2014年启动集团高潜质人才培养项目“英才计划”，每年从集团内选拔政治素质好、年富力强、思维活跃、业绩突出、发展潜力大的优秀青年人才，实施三年跟踪培养，重点提升党性修养、领导力和经营管理能力，拓宽视野，开发潜能，打造卓越年轻干部队伍，培养高级管理人员。

具体服务内容	英才计划“领导力再出发”“商业模式创新与发展”“国际化经营与管理”，承接交行两化一行战略储备人才
服务成果	<p>服务成果： 课程匹配与讲师授课评分9.7分 项目设计与交付运营评分9.8分 十多位学员在培训期间或培训后有职位晋升</p> <p>客户反馈： 我们和凯洛格合作第四年了，非常信任，推荐最好的讲师授课，安排最好的项目团队来运营，和学员之间关系非常好，我们很放心</p>

客户案例二：

所提供的服务类别	领导力发展培训
客户公司性质	国有
客户公司行业	化工与石化
客户当时的需求	<p>该公司于2016年1月1日重组后正式运行，2017年正值该公司战略发展的起始阶段，立足于公司重组改革大背景，该公司人力资本管理需要服务于企业战略，基于契合战略要求的关键岗位进行差异化人才管理。通过岗位战略影响力及该岗位员工绩效变动性明确中层管理干部为当前支撑战略发展的关键岗位，在人才培养上公司将予以管理和资源上的倾斜。</p> <p>于此同时，希望借助中层管理干部培养项目作为试点项目，逐步推动人才发展体系建设，提升组织人才内生力，满足人力资本充足诉求</p>
具体服务内容	<p>充分结合理论与对标定位，聚焦中层管理干部的岗位要求与人群特性，分别以：“重塑管理·经略全局”“提升辅导·助力绩效”“战略视角·精准决策”为主题，打造炼化公司中层干部三年中长期能力发展规划。具体服务内容包括：前期项目设计、资源整合开发（含线上、线下、课程、学习活动等多种类型学习资源）、项目实施运营、成果产出沉淀等。</p>
服务成果	<p>服务成果： 培训评估平均9.7（满分10分）以上</p>



	<p>平均出勤率98%左右，任务完成率100% 线上学习总时长263357分钟 首期培训2个月的时间共计产出与14万字管理案例集 第二期培训产出经典CN00Coaching模型</p> <p>该公司党委副书记陈书记： 公司重组以来，公司非常重视公司中层干部的培养，经过精心的策划和准备，本次轮训达到了预期的效果，全体学员的认真投入和精彩表现为公司中层轮训项目开了一个好头。</p> <p>人才开发经理朱老师： 国际化的课程，高水平的师资，专业的顾问团队，激发了学员高涨的学习热情，线上与线下课程相结合的培训设计很成功，学员反馈非常好，我们很满意。</p> <p>人力资源负责人 毛总： 特别感谢凯洛格在项目上专业的服务和对于细节精益求精的精神。本次项目从前期调研沟通到落地实施以及训后服务，都无不体现了凯洛格专业主义的价值观。资源领先、品牌交付，把项目交给凯洛格我们很省心、也很放心。</p>
--	--

档案内容更新于2019年7月