



上海嘉驰商务咨询有限公司

企业详情

企业官方注册名称：上海嘉驰商务咨询有限公司

企业常用简称（英文）：X-GIANTS

企业常用简称（中文）：嘉驰国际

所属国家：中国

中国总部地址：上海市浦东新区崂山路526号江苏大厦6层

网址：www.x-giants.com

所属行业类别：招聘流程外包

在中国成立日期：2005年

在中国雇员人数：900

业务详情

1、主要客户所在行业：快速消费品、生命科学（如医药，医疗器械等）、互联网与游戏业、房地产业、金融服务（如银行，保险，财富管理）

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	民营
客户公司行业	专业性服务（如法律，公关，教育等）
客户当时的需求	<p>1, 客户公司作为在线托福雅思教育的领先者, 2017年下半年业务发展进入A轮到B轮融资阶段, 急需更多有质的教师团队</p> <p>2, 从原有的2000名迅速扩张到近4000名教师, 需要供应商长期完成每月近100人的招聘需求, 且遍布全国, 另外需要各类科目包括高低分段的全覆盖型的老师, 对于老师的标准严格, 需要有相关的教学经验及专业水平。</p>



<p>具体内容</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1, 为客户公司提供全流程的招聘外包服务, 包括简历筛选, 面试安排, offer谈判, 入职跟踪。 2, 每月平均推荐量在120份, 简历通过率在85%以上, 面试通过率为3: 1 3, 在整个过程, 为客户提供人才市场数据, 反馈候选人对于机会的声音, 以及人才分布情况等, 为客户业务的发展提供更多人力信息, 促进业务稳定发展
<p>服务成果</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. 自项目启动以来, 每月供应商盘点中都处于前三主力供应商, 平均推荐4个, 成功入职1个, 且候选人入职率在95%。为客户节省了更多时间成本。 2. 2017年被客户授予“最佳供应商”称号, 成为客户的核心战略伙伴。

客户案例二:

<p>所提供的服务类别</p>	<p>招聘流程外包</p>
<p>客户公司性质</p>	<p>民营</p>
<p>客户公司行业</p>	<p>耐用消费品</p>
<p>客户当时的需求</p>	<p>客户公司, 中国十大卫浴品牌企业, 2017年为更好应对市场需求, 零售架构重新搭建, 需要大量零售业务岗位, 需求遍布全国, 对招聘的候选人质量和数量要求都非常严格, 直接关系到全国的业务开展。</p>
<p>具体内容</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1, 为客户公司提供全流程的招聘外包服务, 包括简历筛选, 面试安排, offer谈判, 入职跟踪。 2, 在整个交付过程, 以终为始, 每月根据业务需求量, 为客户配置灵活的招聘顾问人力数量, 同时调动嘉驰全国各分公司资源, 满足企业在招聘数量与质量的要求。平均投入人力为3-8人, 每月推荐量平均在100-180, 灵活应对转型阶段起伏不定的需求。 3, 根据波特五力模型, 收集人才市场人才储备情况以及竞标公司人力架构, 数量等, 为客户长期发展提供数据基础
<p>服务成果</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1, 在经过半年的努力, 基本上已完成框架的初步搭建, offer数字达80, 每月平稳offer候选人15人, 且候选人以具有开拓精神的为主,

	<p>2, 这些由我们推荐过去的候选人都稳定长期地在客户公司任职, 为客户公司创造更多的业绩</p> <p>3, 我们也因招聘业绩被认可为所有供应商中效率最高的vendor.</p>
--	---

客户三：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	民营
客户公司行业	互联网与游戏业
客户当时的需求	客户公司于2018年新启动智慧城市的业务, 要在2个月内快速组建一个500人左右的研发中心, 且总部设在深圳, 同时启动20多家供应商, 嘉驰国际做为新增供应商加入
具体服务内容	<p>1, 3月9日, 嘉驰国际互联网团队快速搭建超20人的寻访团队, 集中5个城市分公司资源, 以深圳为圆心点, 广东为省为主要半径, 以提供高质量简历为主要服务内容</p> <p>2, 截止4月15日, 总计联系2376人, 推荐460人, 在提供简历的周时快速帮助客户梳理人才市场信息</p>
服务成果	<p>1, 1个月时间, 在460人中, 反馈260人, 面试通过20人, 是客户公司新增供应商中交付量最大的一家</p> <p>2, 做为新增供应商, 基于我们在互联网领域超10年的积累, 基于嘉驰以客户为中心的理念, 资源共享为原则, 在RPO团队与猎头团队共同努力下, 缩短了与合作磨合周期, 实现了客户的快速交付需求</p>