



锐仕方达人力资源集团有限公司

企业详情

企业官方注册名称：锐仕方达人力资源集团有限公司

企业常用简称（英文）：RISFOND

企业常用简称（中文）：锐仕方达

所属国家：中国

中国总部地址：北京市朝阳区慈云寺北里210号远洋国际中心二期E座25层

网址：http://www.risfond.com

所属行业类别：招聘流程外包、招聘技术(除招聘管理系统外)、背景调查

在中国成立日期：2008年05月14日

在中国雇员人数：2795

业务详情

1、主要客户所在行业：互联网与游戏业、IT信息技术，半导体及通讯、金融服务（如银行，保险，财富管理等）、房地产业、建筑业

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	国有
客户公司行业	快速消费品
客户当时的需求	该客户当时开辟新的业务方向OLED材料，在2018年年底成立了北京公司，主要招聘需求都是围绕OLED材料方向的销售总监、材料开发专家和器件方向的工程师等岗位。行业较窄，在液晶材料合作顺畅的前提下，OLED的岗位需求一出来就委托到我们项目团队来辅助推进公司招聘。



具体服务内容	<ol style="list-style-type: none"> 1. 和HR先详细沟通具体的岗位细节，精准岗位需求方向； 2. 确定了寻访方向，客户公司属于上游材料公司，寻房难度大，在收到项目后立即确定了行业内容定向几家同行业竞争对手公司； 3. 推荐合适意向人选，并在约面后我会随同人选陪面，参与整体面试流程，以更详细的了解客户公司用人需求和特点； 4. 有意向人选后再进一步推进安排复试，谈薪，推进offer流程都是有我们项目团队推进的； 5. 入职后我们也会一直和人选保持良好的合作关系，并及时跟进客户对新入职的人选的评价反馈信息，从中起到协调的作用。
服务成果	<ol style="list-style-type: none"> 1. 精准推进销售总监3人，材料和器件开发共推荐21人，入职销售总监1人，材料开发博士专家1人，帮助企业稳定了当时新建的北京公司OLED业务团队，并推动公司新业务板块的发展进程。目前基本已成为客户独家岗位的交付方，并且在陪面的过程中为客户提供良好的客户服务，也得到了公司内部高管的认可。

客户案例二：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	建筑业
客户当时的需求	<p>当时客户英国在伦敦区域内有 4 个高层住宅建筑项目，急招有国际知名建筑公司工作经验的招聘经理，要求英国本土精英，强调稳定性及专业性，每份招聘工作经历不少于 3 年，有丰富的建筑行业人力资源的经验，能适应企业的快速工作节奏。</p>
具体服务内容	<p>我团队与客户方确认项目需求及要求后，即刻组成搜寻小组，经过精准筛选，5 日内推荐了 3 位外籍候选人，由于对客户需求的了解很透彻，首次推荐的人选进入面试阶段，几轮面试及磋商后，人选顺利接到 offer，历时近 1 个月。</p>
服务成果	<p>人选顺利入职，并且客户方对人选的工作态度和业绩给予很高的评价，入职后继续跟踪人选，在伦敦与人选见面了解工作情况。目前和客户方仍在合作其他职位，对我团队的推荐质量和速度非</p>



	常满意，长期合作。
--	-----------

客户案例三：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	民营
客户公司行业	能源动力
客户当时的需求	<p>智慧能源业务现在在组建“智慧能源研究院”，定位是偏技术管理的机构，目前需要一个研究院院长，需要：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、能源类的项目可行性分析 2、技术方案设计 3、全过程咨询 4、智慧能源前沿研究 5、整体解决方案研究 6、市场环境研究
具体服务内容	<p>业内行业调查，调查能源行业排在前面的公司，进行对标公司调查</p> <p>人才 mapping 的绘制，确定定标公司，寻访顶层结构盘查。</p> <p>目标人选的锁定，得到联系方式，进行项目沟通，制作简历报告，面试要约。</p> <p>协助企业 hr 进行面试反馈，谈薪，人才入职跟进等。</p>
服务成果	<p>顺利帮助企业寻访定标公司研究院院长，进行寻访和沟通，最终面试成功，帮助企业搭建智慧能源研究院的前端，整个流程帮助企业完善招聘流程，沟通目标人选，直至熟悉企业。</p>

档案内容更新于2020年10月