

苏州知盟管理咨询有限公司

企业详情

企业官方注册名称：苏州知盟管理咨询有限公司

企业常用简称（英文）：SKEMA Business School

企业常用简称（中文）：法国SKEMA商学院

所属国家：法国

中国总部地址：苏州市苏州工业园区独墅湖科教创新区仁爱路99号A4-A5栋

网址：<https://www.skema.edu/>

所属行业类别：领导力发展培训、销售培训、个人能力发展、专业能力发展

在中国成立日期：2009年1月1日

在中国雇员人数：30

业务详情

1、主要客户所在行业：快速消费品、互联网与游戏业、化工与石化、建筑业、专业性服务（如法律，公关，教育等）

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	专业能力发展
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	快速消费品
客户当时的需求	客户是一家法国快消化妆品公司，其主要产品为知名化妆品。客户公司急速发展的业务需求使得公司财务部门急需提升其专业领域能力，以和公司的战略匹配，尤其是库存管理和现金流管理等方面；提高财务部门及管理人士的财务、成本意识，加强风险管控，提升业务洞察力，提高财务效率。



<p>具体服务内容</p>	<p>针对客户需求，SKEMA商学院提供定制化的服务，以提升客户财务专业知识能力，培训内容包括六大模块：现金流管理、固定资产管理（资本支出）、 如何提升DSO、信贷管理（资金成本）、税收引进与管理（中国财政体制）、贸易公司的财务报表（主要财务指标）。 并为客户派出了学术与实战结合的老师为其提供专门的工作坊。</p>
<p>服务成果</p>	<p>经过为期九个月共六大模块的培训，该公司财务管理人员从战略高度把握了财务管理资本运营等知识，加深了对企业财务管理的理解和认识，提高了业务水平和专业能力。对进一步加强企业管理，规范行为，防范财务风险，起到了积极推动作用。同时，在实务操作上，为客户在运作上节省了约10%的成本。 鉴于法国SKEMA商学院在专业能力发展方面的卓越表现，该公司在2020年给到了SKEMA又一个新的专业能力发展培养合同。</p>

客户案例二：

<p>所提供的服务类别</p>	<p>专业能力发展</p>
<p>客户公司性质</p>	<p>外商独资</p>
<p>客户公司行业</p>	<p>化工与石化</p>
<p>客户当时的需求</p>	<p>客户是一家法国传统化工公司，是世界 500 强某公司的分支机构。随着公司业务发展，内部战略调整，B2C 产品开发需求与日俱增，使得创新成为业务升级企业转型的必经之路，因此客户急需提升公司员工的产品的创新与开发能力，急需构建给企业带来商业价值地产品或服务模式创新项目。</p>
<p>具体服务内容</p>	<p>针对客户需求，SKEMA 商学院中国区校长与高管教育总监与公司高层进行了多次面对面的专业能力提升需求访谈，并与其法国总部进行多次视频沟通，基于客户产品发展的需求，为其量身定制了“设计思维工作坊”，服务内容包括创新思维工作坊培训、发明家经验分享，参访漕河泾创新中心企业等一系列解决工具和方案。</p>
<p>服务成果</p>	<p>经过了为其七个月的工作坊培训、导师及交流分享，该公司员工的再创新开发能力取得了很大提升。员工对产品及业务创新的系统认知得以更新，员工通过突破思维框架，构建了全新的创新项目点子。通过群策群力，最终呈现再创新的产品之一已进入实验室开发阶段。</p>

	这次项目也得到了其公司巴黎总部创新总监及中国区CEO的认同，在毕业呈现的当天，其中国区CEO亲临现场，并担任了主考官。
--	---

档案内容更新于2020年11月