

具体服务内容	华夏恒生（北京）科技有限责任公司通过对客户项目进行调研，针对季节性用工或者临时用工的实际特点，采取平台式灵活用工整体解决方案，让用人单位合法合规用工，兼职人员合法合规给国家纳税，既保证了企业利益，也保证的国家税收利益，一举两得。
服务成果	客户通过华夏恒生（北京）科技有限责任公司提供的一站式灵活用工解决方案完美的解决了企业实际生产运营中遇到的季节性用工或者临时用工的问题，及降低的企业用工风险及用工成本，又提高了企业的工作效率和核心竞争力。

客户案例二：

所提供的服务类别	灵活用工（白领员工）
客户公司性质	民营
客户公司行业	房地产业
客户当时的需求	由于房地产行业市场一直处于下滑趋势，鼓励自由人、第三方房产经纪、自有员工进行全民营销，从而提高房产销量，进而就需要对于这些自由人、房产经纪人和自有员工进行发放买房提成，由于很多不是自有员工，企业向个人支付提成不能签署合同，想解决不签订合同返佣问题。
具体服务内容	华夏恒生（北京）科技有限责任公司通过对客户进行实际剖析和真实业务流程解析，建议使用灵活用工的模式进行给自由人、第三方房产经纪、自有员工等全民营销人员进行返佣，客户使用“薪用工”灵活用工平台进行发佣和结算。
服务成果	通过华夏恒生（北京）有限责任公司的薪用工灵活用工平台进行佣金发放，这样既符合国家法律规定够解决合法合规问题，有解决了客户对于自由人、第三方房产经纪、自有员工等全民营销人员返佣问题。

客户案例三：

所提供的服务类别	灵活用工（服务业）
客户公司性质	民营
客户公司行业	运输及物流
客户当时的需求	客户针对服务网点兼职货运司机、理货员以及配送员，因为都是临时工人固定性较差，如签订劳动合同会涉及社保公积金等项目的缴纳，给企业增加大量运营和人工成本，所以想采用灵活用工模式来解决实际用工问题。
具体服务内容	华夏恒生（北京）科技有限责任公司针对客户的服务需求，针对货车司机、理货员、配送员进行培训及灵活用工平台入驻，采取任务分包众包的形式，给客户解决用工难成本高以及合法合规的需求。
服务成果	客户通过华夏恒生（北京）科技有限责任公司提供的一站式灵活用工解决方案完美的解决了自身遇到用工问题，降低了企业运营成本 and 风险，使得快递、司机以及理货人员获得了更高的收入，提高员工的积极性及稳定性。

客户案例四：

所提供的服务类别	灵活用工（服务业）
客户公司性质	民营
客户公司行业	专业性服务（如法律，公关，教育等）
客户当时的需求	由于疫情原因，学校不能返校学习，鼓励在线进行课程辅导所以客户的业务量猛增，所以对于兼职教师和讲师成了棘手问题，不签约担心不稳定，上课课时不统一，报税操作困难，导致兼职教师流失。先解决发薪用人问题。
具体服务内容	华夏恒生（北京）科技有限责任公司了解到客户的需求后，给出具体灵活用工解决方案，包括任务包分发、任务达成核实、兼职教师个税待申报以及兼职费用发放等等系列问题。

服务成果	通过华夏恒生（北京）科技有限责任公司努力使得客户兼职教师及讲师等到的有序增长满足了平台和学生家长的需求，提高了兼职的稳定率，降低了客户的人员成本及工作效率。提高了产业的核心竞争力。
------	--

档案内容更新于2021年4月