



富兰克林柯维商务咨询（上海）有限公司

企业详情

企业官方注册名称：富兰克林柯维商务咨询（上海）有限公司

企业常用简称（英文）：FranklinCovey

企业常用简称（中文）：富兰克林柯维

所属国家：美国

中国总部地址：上海

网址：https://www.franklincovey.cn/

所属行业类别：领导力发展培训、个人能力发展

在中国成立日期：2016年

在中国雇员人数：50-100

业务详情

1、主要客户所在行业：快速消费品/生命科学（如医药，医疗器械等）/汽车及零部件/互联网与游戏业/房地产业

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	领导力发展培训
客户公司性质	民营
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	随着太美业务的快速发展和团队的扩张，需要更有战斗力的中层管理者。本次培训项目对象主要为新晋管理者，希望通过系统性的领导力培训内容输入，阶段性地融入工作应用，可以帮助这批管理者很好地掌握领导力相关工具，更好地提升自我、管理团队。
具体服务内容	本次培训项目设置为“管理自我、管理他人、管理目标”三阶段，通过三季度混合式的培训项目，帮助这批新晋管理者可以渐进式地改变领导思维模式，提升能力行为，学习工作方法论达成业绩结果。每阶段提供课堂培训，让学员在课上有充分的学习与探讨；



	同时配合在后续实践应用，通过线上（柯维+）知识点回顾、实践过程中的困难和问题，相互分享和讨论，共同确定下一步目标和行动计划。并且在项目结训时，组织学员进行小组汇报，结合心得体会与工作实践，由公司高层共同参与，共同提炼优秀实践。
服务成果	帮助学员，从个体贡献者至团队管理者——从工作理念到心智模式的转换，提供有助于管理者快速上手的领导力“操作系统”；帮助团队间，利用有效落地的工具和方法，促进学员间的分享与讨论，形成统一的管理语言，结合公司层面业务中的挑战，形成运行中的最佳实践案例。

客户案例二：

所提供的服务类别	领导力发展培训
客户公司性质	国有
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	<ul style="list-style-type: none"> 个人领导力：培养个人的成熟度，从管理者的思维入手，提升生产力与效能，加强自我管理和影响他人的能力。 团队领导力：帮助建立管理者思维和赋能管理团队的必要技能和工具，推动组织战略落地和建设健康的人才梯队以确保组织能力持续发展。
具体服务内容	<ol style="list-style-type: none"> 020一体化学习旅程：线上学习与线下课堂培训及实践应用结合，实现灵活的交付，同时确保落地性，实现“学习-应用-反思-学习”的闭环。 社群运营：通过群组管理，氛围营造，激活学员，推动学员从现实中学习，向伙伴学习，实现知行合一。 萃取最佳实践：将知识、技能及工具融入实际工作，通过收集整理实践作业，社群分享内容，为企业沉淀最佳实践及案例。
服务成果	<ol style="list-style-type: none"> 领导力体系搭建：从领导团队，到领导业务，再到领导组织，梳理该企业的领导力挑战，搭建该企业专属的领导力培养体系。 一体化培训创新：定制设计线上线下结合的学习旅程，平台化管理学习过程，通过为期3个月的系统化学习，完成知识学习和实践落地。 领导力知识框架：梳理领导力培养体系核心知识要点和实践工具，形成知识学习手册，在该企业内部管理团队中传播和学习，促进管理提升。 该企业管理案例册：收集管理者实践应用过程中的真实案例，输出该企业定制案例册，打造该企业内部行为准则，帮助员工持续提升。 整体成果反馈：对讲师及课程十分满意，学员参与度100%，社群内高频互动，打卡投入度很高。

--	--

档案内容更新于2022年10月