



上海伊驰企业管理咨询有限公司

企业详情

企业官方注册名称：上海伊驰企业管理咨询有限公司

企业常用简称（英文）：ITS

企业常用简称（中文）：上海伊驰

所属国家：中国

中国总部地址：上海市黄浦区延安东路700号港泰广场1307F

网址：www.itscasia.com

所属行业类别：招聘技术(除招聘管理系统外)、雇主品牌和招聘营销

在中国成立日期：2016年

在中国雇员人数：30

业务详情

1、主要客户所在行业：生命科学（如医药，医疗器械等）、汽车及零部件、IT 信息技术，半导体及通讯、零售业与电子商务、金融服务（如银行，保险，财富管理）

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	招聘技术(除招聘管理系统外)
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	电子电气
客户当时的需求	该公司因2021年在各地进行门店扩张，对1线门店店员需求量增加，同时也有很多难招的区域，所以需进行门店店员的招募，同时通过短平快的形式进行招聘广告推广，核心候选人较年轻化，形式上需要抓眼球更针对目标候选人的喜好，推广周期预计在1个月左右，能够形成较好的简历投递转化率，从而达成招聘目标。



具体服务内容	根据客户的需求，推荐传播推广平台（抖音），并制定传播策略及传播规划，拍摄制作该公司门店形象短视频，同时制定投放计划，通过锁定人群特点发布招募信息，以信息流的形式进行投放，投放周期为1个月，硬广投放过程中，根据视频观看量不断优化视频素材，每周提供品牌后台数据统计，达成项目目标。
服务成果	经过抖音1个月的硬广投放，有意向的候选人通过表单留资共计1200+个Leads，通过HR与意向候选人的沟通，最终进入面试为200+人，面试通过后入职人员超90名，满足客户需求的同时有效达成了核心地区的招聘目标。

客户案例二：

所提供的服务类别	招聘技术(除招聘管理系统外)
客户公司性质	合资
客户公司行业	电子电气
客户当时的需求	针对店员的招募需要在抖音上做一波推广，同时此次招募的店员主要在3、4线下沉市场，招聘难度较大，如何精准触达候选人，提升品牌形象的同时抓取到候选人，有效提升投递量，完成对于店员的需求，传播内容上更贴合雇主形象，形式上需有创新且更针对年轻受众。
具体服务内容	根据客户的综合需求，制定了抖音投放策略及规划，通过抖音热门玩法结合KOL、KOC进行共创内容持续扩散，根据企业调性及雇主理念制作了3条雇主宣传短视频作为传播内容，针对3、4线目标人群进行定向投放，引发候选人持续关注并发起投递动作。
服务成果	经过30天的抖音信息流的投放，3条短视频共获5000+点赞，同时收获了意向候选人留资超1500+Leads，经HR与意向候选人的沟通，最终投递简历超300份，入职员工高达200人，该公司品牌抖音蓝V号从1700粉丝增长至3500，整体推广满足了客户的需求，同时也进一步提升了该公司雇主形象

档案内容更新于2022年10月