



## 必盛人才服务（上海）有限公司

### 企业详情

企业官方注册名称：必盛人才服务（上海）有限公司

企业常用简称（英文）：PeopleSearch

企业常用简称（中文）：必盛人才

所属国家：新加坡

中国总部地址：上海市淮海中路1010号嘉华中心3802

网址：https://peoplesearch.jobs/

所属行业类别：猎聘

在中国成立日期：2011年

在中国雇员人数：60

### 业务详情

1、主要客户所在行业：快速消费品、生命科学（如医药，医疗器械等）、IT信息技术，专业性服务（如法律，公关，教育等）、金融服务（如银行，保险，财富管理

### 2、曾服务过的客户案例

#### 客户案例一：

所提供的服务类别	猎聘
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	客户需要找一个Marketing Director的候选人 难点：1. 该职位所需的人选的资深程度很高，需要管理近30人的团队，并且管理多品牌多渠道。大部分市场上的Marketing Director管理的团队人数在10人左右，且负责1-2个品牌。 2. 公司近几年发展战略向此次招聘的事业部倾斜，是全公司的明星事业部。因此全球总部对于这个职位的期望和要求都非常高。



具体服务内容	<p>服务内容：高管招聘 包括sourcing, shortlist, Internal Interview, Client Interview, Offer Management, Onboard Process 通过PeopleSearch Consumer Marketing Team内部的团队合作，每个顾问对标不同行业，搜寻合适人选，从而做到快速且精准的为客户提供候选人。 前期根据客户要求筛选出符合标准的候选人有50人左右，经过顾问面试后，最终进入客户面试环节的有5人，进入客户最后一轮面试环节的有 2人，其中包含最终offer的人选。</p>
服务成果	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 成功完成招聘任务，同时人选已过试用期。</li> <li>2. 快速且准确，从得到需求到完成需求，共用了1个半月的时间。通常市场上同类资深岗位人选的招聘需要3个月左右的时间，经过PeopleSearch良好的内部团队合作机制，得以将时间压缩为1个半月</li> <li>3. 在说服人选做最终决定加入客户公司时，对于公司的雇主品牌和企业文化做了宣传。</li> </ol>

#### 客户案例二：

所提供的服务类别	猎聘
客户公司性质	民营
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	<p>招聘Clinical Operation Functional Head 难点：1. 作为初创新兴生物医药公司，对于候选人来说知名度较小，需要花费一定的努力说服候选人加入。2. 该公司只针对眼科领域，相对单一，其对标的候选人从总量上来说相对较少。 通过其他猎头找了近一年的时间，都没有找到合适的人选。</p>
具体服务内容	<p>服务内容：高管招聘及人才地图 通过mapping人才地图项目，为客户提供其对标的公司的组织架构，人员结构，及候选人情况。并且和客户一起分析，哪些人选可以成为定向目标人选。 确认目标人选画像后，成功定向联系候选人，并推进面试流程，最终成功完成招聘任务。</p>
服务成果	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 成功完成高管招聘任务。</li> <li>2. 提供人才地图服务，帮助客户更好地了解市面上对标候选人的人才画像，从而帮助公司正确决策。</li> <li>3. 通过宣传客户企业雇主品牌，以及多次和候选人的沟通，促成了公司高层与候选人之间的会面。</li> <li>4. 后续继续为该客户提供其他岗位的高管招聘服务。</li> </ol>

档案内容更新于2022年10月