



中智保险经纪（上海）有限公司

企业详情

企业官方注册名称： 中智保险经纪（上海）有限公司
 企业常用简称（英文）： CIIC INSURANCE BROKERS
 企业常用简称（中文）： 中智保险经纪
 所属国家： 中国
 中国总部地址： 上海市徐汇区衡山路922号建汇大厦26楼2601室、2603室、2604室
 网址： https:// www.51joying.com
 所属行业类别： 健康保险
 在中国成立日期： 2005年4月28日
 在中国雇员人数： 74

业务详情

1、主要客户所在行业： 零售业与电子商务、IT信息技术，半导体及通讯、房地产业、化工与石化、其他，请注明： 租赁和商务服务业

2、曾服务过的客户案例

客户一：

所提供的服务类别	健康保险
客户公司性质	民营
客户公司行业	其他，请注明： <u>租赁和商务服务业</u>
客户当时的需求	客户要求根据风险投资行业的特点推荐合适的健康险，需要包括以下内容： 1、高水平的医疗服务。包括与顶级医疗机构和专家的合作，确保员工在需要时能够获得最好的医疗护理。 2、全面的健康管理服务。包括定期健康检查、健康评估和个性化的健康咨询，帮助员工管理和改善他们的健康状况。 3、广泛的保障范围，覆盖各种医疗费用，包括住院费用、手术费用、药品费用、门诊费用等。此外，还需考虑覆盖特殊疾病和紧急救援等额外保障。



	4、便捷的赔付流程。需要简化的理赔流程，快速处理员工的索赔请求，并提供在线理赔申请和24小时服务支持。
具体服务内容	<p>中智经纪将员工的职场健康分为三部分：</p> <p>前部阶段管理：组织急救知识普及和培训，提高员工对紧急情况的应对能力，及时采取正确的急救措施，最大限度地减少伤害并保护员工生命；组织预防疾病、营养健康等主题讲座提高员工对常见疾病、健康生活方式等方面的理解，使健康管理渗透员工日常生活；提供日常办公理疗帮助缓解办公压力及改善员工身体状况，使员工实质性感受公司健康关怀。</p> <p>中部阶段管理：整合高性价比的保险方案及供应商资源，为员工提供便捷的高端直付服务，使员工在大部分就诊情形下无需自行垫付，大幅提升员工保险的使用体验；在必要时刻提供医疗绿通、在线诊疗、陪诊垫付等增值服务。</p> <p>后部阶段管理：根据需求提供慢病关怀服务，内容可以包括教育和宣传、生活方式干预、药物管理、定期随访等，旨在为员工更好地控制疾病，提高生活质量；根据需求提供心里关怀服务，讲解如何管理工作和生活的压力，为员工提供应对焦虑、抑郁和其他心理健康问题的方法和资源。</p>
服务成果	<p>中智保险经纪不仅根据客户的需求提供了高品质的医疗服务、个性化的医疗方案、便捷的就医体验、全方位的员工健康管理服务，更是在服务过程中展现出紧急情况下积极响应的风貌，极大程度提升了员工医疗体验与效果，与客户公司一起提高了员工对健康险的满意度和企业的归属感。</p>

客户二：

所提供的服务类别	健康保险
客户公司性质	国有
客户公司行业	运输及物流
客户当时的需求	<p>客户资产经营管理有限公司隶属客户集团有限公司，主要从事上海轨道交通全网络非票务资源的经营开发，对上海轨道交通物业、传媒、商业、信息等核心资源及资产进行统筹管理和运作。因涉及领域较多，雇员年龄结构跨度大，要求补充商业保险保障内容能覆盖不同年龄阶段雇员的意外伤害、重大疾病、交通意外伤害、门急诊住院（含女性生育）等。</p>



<p>具体服务内容</p>	<p>中智保险经纪公司根据客户员工的实际情况，雇员分布的不同职业等级，不同年龄阶段制定保险方案，在客户当年度预算可控的前提下，分析市场上同类型公司的参保方案及保险公司承接的情况，将保险保障内容进行了最大化的提升，给到客户最优的保险方案。</p>
<p>服务成果</p>	<p>中智保险经纪公司根据客户每年保单情况出具相关的企业医疗保险分析方案，同时做好下一年度的续保前期工作，在满足客户续保的要求下，确保做到雇员在使用度及感受度不变，特别在转续保过程中，公司专属的客服经理为雇员及企业提供多场次的服务宣讲，一对一的咨询服务，高速的解决问题效率，保证雇员及时、便捷的享受企业给予的保险福利，多年来的服务也得到客户和雇员的较高的评价，增加了和企业的合作粘性。</p>

客户三：

<p>所提供的服务类别</p>	<p>健康保险</p>
<p>客户公司性质</p>	<p>合资</p>
<p>客户公司行业</p>	<p>化工与石化</p>
<p>客户当时的需求</p>	<p>集团公司上市内审提出风险管理要求，委托我司，希望整合管理下属各分公司的一揽子商保业务，由集团财务部牵头，指定各分公司财务负责人作为项目对接人，对各分公司的保险业务进行梳理，目标是做承保供应商统一管理、集团对分公司的参保情况有统一出口了解，规避风险敞口。</p>
<p>具体服务内容</p>	<p>中智保险经纪公司项目负责人在集团公司财务部人员的协助下，收集各分公司当时的所有商保保单及承保、理赔情况，由经纪人梳理整合各家公司保单的差异，进行方案优化和保障提升，在成本可控的前提下，为客户公司出具一揽子商保承保方案，使各分公司享受集团统一牵头集采的方案、价格及专业的保险经纪服务优势。</p> <p>每月向集团财务部报送一揽子保单运营情况，滚动更新承保、理赔数据，每年向集团财务部负责人员做至少 1 次保单运营情况汇报，使集团实时了解各分公司的商保工作开展情况。</p>
<p>服务成果</p>	<p>中智保险经纪公司服务独立法人机构由期初的5家,发展到目前的9家,涉及服务过的区域上海、镇江、张家港、常州、北京等地;服务员工团体险保费规模由50万元上升到目前约160万元,服务人数由不足500人上升至目前的900多人;服务险种包括团体意外、意外医疗、重疾、病故及门急诊医疗保险、沪惠保自费医疗险等。经纪人团队专业、细致的服务,也得到了集团公司领导及各分公司项目负责人的一致认可与好评。</p>



--	--

档案内容更新2023年08月