

美世(中国)有限公司

企业详情

企业官方注册名称:美世(中国)有限公司

企业常用简称(英文): Mercer China

企业常用简称(中文): 美世中国

所属国家:美国

中国总部地址:上海淮海中路300号香港新世界大厦46层

网址: http://www.mercer.com.cn/

所属行业类别: 领导力发展培训、在线和移动学习、专业能力发展

在中国成立日期: <u>1995年</u> 在中国雇员人数: 100+

业务详情

1、主要客户所在行业:快速消费品、生命科学(如医药,医疗器械等)、汽车及零部件、IT信息技术,半导体及通讯、机械制造

2、曾服务过的客户案例

客户案例一:

所提供的	在线和移动学习(内容)
服务类别	
客户公司性质	民营
客户公司行业	互联网与游戏业
客户当时的需求	客户是中国领先的休闲旅游在线服务商,公司围绕品牌化、产业链赋能、下沉市场等核心战略,积极布局多个业务板块,多年来始终保持高速成长和创新的商业模式。 2020年以来,疫情给旅行行业带来了前所未有的挑战,客户作为行业领先的服务商也不例外,无论是境内外的个人旅游业务还是企业商旅的需求,都伴随着疫情的管控的力度而波动。 为了快速灵活应对市场变化,客户通过多轮市场调研,进行业务



调整:

- 1. *在局本地消费场景*: 当长途出行受到疫情抑制, 客户发现周边游等短途旅行成为主力, 开始围绕本地住宿交通进行发力部署;
- 2. **多元化创新与品牌输出**: 住宿方面,不断创新,打造考试房,隔离房,电竞房,宠物友好酒店等;围绕"旅行+电竞"地消费场景,成为英雄联盟总决赛地合作伙伴,围绕"旅行+音乐"模式,联合横店和酷狗音乐打造水上音乐节。
- 3. <u>推动产业数智化,发展目的地产品</u>:为内蒙古,江苏,山东等 15个省市区的30多个目的地定制数字平台,振兴目的地文旅。和 江西,海南等多个目的地共同发放旅游消费券,打造文旅融合项目。

【客户需求】

伴随外部环境剧烈变动,客户内部依赖敏捷组织,快速灵活的进行应对,HR团队需要快速相应业务对于人才方面的需求:

- 在多元业务加速扩张的背景下,客户加速了组织的变革与转型,业务团队希望HR能够快速识别转型业务的关键岗位能力模型,做好关键人才的前置准备,以快速的应对旅行市场复苏和变化;
- 伴随着集团业务不断地拓展,业务形态越来越多元化,合作区域越来越广,业务部门之间的形态也愈加复杂,有大BG部门的融合,有新生事业群,人员的管理也愈加复杂,如何站在业务的角度,针对快速变动中的业务,结合人才战略,梳理人员情况,进行人才盘点,识别关键人才及后进员工,提升团队效能。

-业务面临巨大业绩压力得时候,要求HR能够真正将人才发展落实到绩效管理中。因此要求HR团队能够真正的理解公司战略地图, 并且把握公司战略主题下,制定部门和员工层面的绩效计划,并且帮助员工进行绩效反馈与辅导,做到以人本的绩效管理。

【项目前期】

具体服务内容

美世与客户进行需求沟通,结合美世"五横四纵的组织效能提升模型"的"用好人"进行方案设计,定制符合客户要求的课程框架,确认**录播课程+三次作业任务+三次顾问直播答疑**的学习路径。

并且多次会议沟通线上训练营的开营以及运营细节包括:项目介绍及互动,讲师及学习旅程介绍,积分激励规则及活动介绍



联系电话: 021-60561858-818 电子邮件: grace.zhu@hrecchina.org



【项目过程】

核心包括:

录播课程学习、作业任务巩固、直播辅导答疑、阶段反馈与优化、客户线下学习分享活动。

- 1. **录播课程学习**——美世分别在线上进行了全面的学习活动, 注重知识学习的同时也兼顾了实战与客户自身所处的发展阶段,线上课程包含三大主题,11个模块,1168分钟,分别是:
 - ◇ 《构建人才标准——能力建模、评估与应用》、
 - ◆ 《打造人才供应链——人才盘点、培养与梯队建设》、
 - ◇ 《以人为本的绩效管理——工具与实践》
- 2. **实战型作业任务**——作业通过实战型开放型项目考察学员对于知识点的掌握。学员以小组为战队,进行相互PK,输出针对不同事业部的实际项目成果,并且由资深顾进行细致的点评与建议,直接给予实操经验建议;
 - ◆ 基于所在BU,构建/优化现有核心/专业能力模型
 - ◇ 针对所在的团队,输出人才盘点报告
- 3. **横扫学习困惑**——通过群组学习,学习问卷,直播答疑,收集学员学习问题,通过语音方式回答学员疑惑。
- 4. 多样化的学习方式——线下进行学习笔记交流与评选,群快闪问答,评选优秀分享官,优秀小组,发放奖金奖励,以及案例研讨和周度的复盘会议,帮助客户更快的将知识落地实战。同时,陪伴式全程督促学习进度,阶段性分析发布效果指标,有效保证收益最大化。真正做到美世课程:"任务学习+辅导答疑+交流分享"的核心特点。

【项目尾声】

项目收尾阶段由学习效果评估和美世专家建议两个部分组成,美世同时举行了结营仪式,具体内容包括:学习旅程回顾、学习效果分析总结、学员授证、优秀表彰。

整体服务过程完整顺利,学员们通过线上线下结合的方式,快速吸收了课程培训的核心内容并有效落地。

在整体学习项目告一段落后,美世帮助客户取得了以下成果:

- 1. 通过系统性方法论与实践运用相结合,学员的知识技能得到了融会贯通,学员反馈自己有了人才管理的系统思维,了解了如何推动人才体系与绩效体系的配合。
- 2. 案例和研讨中融入实际工作场景,总共产出了9份与客户各BU 实际相关的小组作业,由三位美世专家亲临指导,答疑解惑, 分享行业优秀实践:
- 3. 学习旅程协同客户共创,线上线下相互结合,小组式学习强化 互动和探讨:
- 4. 阶段性回顾并优化学习旅程以达到最佳适配,学习效果分析和 奖励机制有效激励学员的学习积极性;
- 引入了战略地图,绩效管理健康量表,绩效调薪双维矩阵,人才

服务成果



联系电话: 021-60561858-818 电子邮件: grace.zhu@hrecchina.org



盘点九宫格,	能力字典等实用人力资源工具,	帮助客户的HR团队
运用在未来的	实际发展中	

克	
客户案例二:	大处和牧马兴力(内壳)
所提供的	在线和移动学习(内容)
服务类别	人次
客户公司性质	合资
客户公司行业	互联网与游戏业 【客户公司背景】
客户当时的需求	【客户公司目录】 客户是中国领先的大型高科技公司,以研发制造消费类电子、显示器件、安防监视器、网络通讯、半导体、30数码、LED照明等产品为主要产业。近年来,公司组织架构处于活跃调整状态,其中人力资源架构自2018年开始每年调整1-2次。 【客户需求】
	2021年,基于数字化转型的战略需要,集团总部引入SAP系统,客户作为集团子公司同步引进该系统。在智能企业管理框架下,客户公司需要更为敏捷的人力资源管理模式,并最终确定了以三支柱为主的人力资源组织架构。在新的发展方向下,客户公司内部对HRBP的职责认知产生了差异,传统发展模式难以匹配新的发展方向,因此客户希望其HRBP队伍可以通过学习认证项目全方位完善HRBP的知识结构,补足能力短板,对齐专业语言,提高人才效能,从而更好地服务于企业数字化发展。
具体服务内容	【项目前期】 进行需求沟通,美世根据客户的实际需求进行定制化方案设计并举行开营仪式,对接下来的学习旅程以及课程规则进行介绍 【项目过程】 主要的项目内容包括:录播课程学习、作业任务巩固、直播辅导答疑 以及最终的阶段反馈与优化,学习核心课程包括:《3P人力资源管理》、《人力资源如何成为有价值的业务伙伴》、《HR伙伴式咨询技术和实践》并结合:作业任务实践、作业点评指导、直播辅导答疑将学习内容落地实战,帮助客户的管理者将学习内容与企业的实际发展方向结合,并投入实践。 项目开展过程中,引入美世特色的积分管理、社群答疑、社群知识分享以及优秀作业分享和讲师点评,全程跟进学习进度,让每一步学习都有反馈、能落地。
	【项目尾声】 在项目结束后,美世提供了学习效果评估、美世专家建议进行项



	目收尾,对于整体服务进行总结,保证服务的高质量进行。
服务成果	在整体学习项目结束后,客户对美世有如下评价: 1. 美世的课程设置贴切工作实际,帮助客户后期可更好借助GAPS工具、能力模型五步法等解决实际问题 2. 美世采取线上录播课+直播讲解课堂的方式来呈现项目,更加适合客户学习习惯,时间安排上面比较灵活,且可以更好地坚持; 3. 美世创新引入的积分制+排名的方式也让学习出现比赶超的氛围,学习气氛比较好; 4. 课程安排合理,并且美世顾问在课后与培训学员进行复盘,了解学习的薄弱环节并进行解决;美世的讲师顾问团队专业且负责,对于客户产生的疑问都会及时解答,确保知识的消化吸收;流程跟进到位,全程陪伴式服务。

档案内容更新于2023年8月

联系电话: 021-60561858-818 电子邮件: grace.zhu@hrecchina.org