



上海赞华实业有限公司

企业详情

企业官方注册名称： 上海赞华实业有限公司
 企业常用简称（英文）： ZanHua Group
 企业常用简称（中文）： 赞华集团
 所属国家： 中国
 中国总部地址： 上海市浦东新区浦东南路855号世界广场37层
 网址： https://www.zanhua.com.cn/
 所属行业类别： 招聘流程外包、灵活用工（服务业）、灵活用工（制造业蓝领岗位）、灵活用工（白领岗位）、招聘管理系统
 在中国成立日期： 2011年11月25日
 在中国雇员人数： 407

业务详情

1、主要客户所在行业： 快速消费品、汽车及零部件、零售业与电子商务、运输及物流、房地产业

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	灵活用工（服务业）
客户公司性质	民营
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	单车/电单车全职&兼职运维服务人员岗位外包，项目筹备、服务团队组建 、服务流程体系搭建、换签及交付。商务合同、重点服务内容、项目交付计划、双方对接。内、外部职能职责，项目内部流转sop、项目客户对接流程、项目各类支持项落实、（平台、商保、社保、结算等）。首次换签、换签、各类入转调离办理、工伤、安全事故处置、兼职需求交付等。



具体服务内容	<p>日常服务情况：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 扣款短信发送，协助仓库发送扣款短息，其中保证金扣款短信发送，物资扣款短信发送。 2. 司机证明开具情况，日常证明开具内容，其中也包括服务证明开具，服务款项证明得开具。 3. 服务重大事件处理案列，案件处理进度及具体流程细节。
服务成果	<p>赞华集团承接客户项目以来，在短短半年内累计服务骑手三万余名，且服务人数还在不断增加。并且在服务期间，举办了多场关怀骑手的活动，在夏天举办了“717骑士节”让骑手小哥在炎炎夏日感受到一丝丝清凉。在冬天举办了“福暖新春为爱升温”的关怀活动，让骑手在寒冷的冬日感到一丝丝温暖，在承接客户业务以来，得到客户的多次认可及肯定，并多次获得了相关的荣誉。</p>

客户案例二：

所提供的服务类别	灵活用工（服务业）
客户公司性质	民营
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	<p>建立客户物流信息系统,提高客户物流安全性,建立基于internet的物流信息管理系统,将订单管理、仓储管理、运输管理等部分有效的集中在一起,供应链管理中的分销和第三方物流部分,借助信息化纽带已经初步实现了将制造企业和分销商、零售商以至最终用户的供应链一体化管理,为客户带来了成本降低、订单完成周期缩短、准时交货率提升、企业应变和反应能力提高等诸多好处。</p>
具体服务内容	<ol style="list-style-type: none"> (1) 快速反应,取得了竞争优势客户在自己的系统或宝供系统中能实时看到全国各地仓库最新进出仓和库存数据,有利于控制和降低库存,并减少成本。 (2) 提高效率,加快资金周转财务根据系统动态结果及时开出发票,加速资金周转。 (3) 优化流程,降低运作成本EDI电子对接实现订单无纸化处理,代替传统传真下单、手工开单 (4) 提高快递运作的效率和有效性,提高客户快递物流的安全性,进而提高企业的市场竞争力。
服务成果	<p>物流一体化方面积累了较为丰富的经验,加强企业的科学管理,提高企业的服务意识和能,应充分发挥区域优势和仓储优势,结合劳动力成本低的便利条件,大力开发以基本的流通服务和劳务附加值为主要的基础物流服务,实现了物流环节的系统化和标准化。</p>

客户案例三：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	民营



如您对该公司的产品与服务感兴趣,请联系: 智享会市场与客户体验部 Grace Zhu
联系电话: 021-60561858-812 电子邮件: grace.zhu@hrecchina.org



客户公司行业	快速消费品
客户当时的需求	后疫情时代，伴随着疫情解封，线下市场的经济迅速开始复苏，伴随而来的就是各大线下。门店不得不改变疫情期间的运转模式，对于人员用工、一线岗位扩招、管理改革等相关需求的急剧增加。涉及华北、华中、华东相关区域，如门店零售、收银、货仓等一线岗位，客户为了快速稳定爆发的市场经济，急需一批有相关经验、随时上岗、招收即用的不同一线工种。要求从重从快、需求量大、满足市场需求。
具体服务内容	在了解客户的相关需求后，我们快速针对相关城市门店需求进行盘点，在与每个门店进行详细沟通和面试对接之后，量身定制招聘方案。在方案进行的同时于上海、杭州、北京等城市进行符合人才状况筛选，了解相关情况后进一步邀约。以客户行业为基准点，精准发力市场需求痛点，从重从快处理问题。
服务成果	截至目前为止，我司协助客户固定周期清晰梳理相关城市需求及完成情况，包括约面人数、到面人数、面试通过人数、在职人数、到岗情况，全力助力客户方稳定市场。截至目前为止，客户市场需求已经逐渐稳定，入职率现阶段达到90%，首月流失率为0，具备极高稳定性。在此基础上，我司协助客户进行人员维稳，客户满意度逐步增加。

客户案例四：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	民营
客户公司行业	快速消费品
客户当时的需求	2022年4-8月份，为了应对日益扩展的企业市场规模，客户急需大量相关行业专精工种来满足目前的扩张需求，其中包括组装、调试人员1200人；PLC调试人员100人、CNC岗位60人，全日制公办本科生80人。岗位需求精准度高，量大，需求急。因企业自招能力短时间内无法弥补市场短板，遂与我司开展进一步合作。
具体服务内容	招聘人员中，专项技能人才，客户要求必须根据相关生产需求，进行设备组装、调试、维护等相关工作服务；针对学历层面，客户要求提供全日制大专以上学历人员，有视觉、3C、锂电新能源、非标自动化调试经验，能够独立或与团队配合完成硬件产品的现场安装、调试及现场问题的跟踪、反馈，能够保障操作项目的顺利交付，达到项目验收要求。
服务成果	自2015年至今，我司已与客户方合作八年，建立长久合作关系，累计输送岗位人员超12000人，平均年输送人员数量超1500人，涉及多岗位类型，包括技术型人才、学历型人才、专项工程师、设备组装调试员、质检员等等，涵盖包括上海、苏州、郑州、深圳等地，服务内容涵盖招聘、商保、发薪、福利等一站式服务内容。



如您对该公司的产品与服务感兴趣，请联系：智享会市场与客户体验部 Grace Zhu
联系电话：021-60561858-812 电子邮件：grace.zhu@hrecchina.org



	截至目前为止，客户满意度较高，与我司互为长期优质合作伙伴。
--	-------------------------------

档案内容更新于2023年8月