

### 深圳法大大网络科技有限公司

企业	上详'	情

企业官方注册名称:深圳法大大网络科技有限公司	
企业常用简称(英文): Fadada	
企业常用简称(中文): <u>法大大</u>	
所属国家: <u>中国</u>	
中国总部地址: <u>深圳</u>	
网址: _www. fadada. com	
所属行业类别: <u>电子签名及电子合同</u>	
在中国成立日期:2014年11月19日	
在中国雇员人数, 500	

#### 业务详情

- 1、主要客户所在行业:快速消费品、汽车及零部件、金融服务(如银行,保险,财富管理等)、机械制造、房地产业
- 2、曾服务过的客户案例

#### 客户案例一:

所提供的	电子签名及电子合同解决方案
服务类别	
客户公司性质	民营
客户公司行业	生命科学(如医药,医疗器械等)
客户当时的需求	客户一致药业股份有限公司(简称客户一致)是中国医药集团有限公司、客户控股股份有限公司旗下综合性医药上市公司,是客户全国唯一医药零售整合平台,业务涵盖"药品分销+医药物流+医药零售+工业投资"的全产业链条,下属子公司达到110家,员工3万多人。客户一致遇到的难点是如何解决现有的数字化系统的业务融合与流程管理问题,具体表现在:1、集团与分子公司多层级电子印章权限管控问题;2、集团与分子公司组织架构管理问题;3、集团与分子公司多层级合同模板与文档权限管理问题。



如您对该公司的产品与服务感兴趣,请联系:智享会市场与客户体验部 联系电话: 021-31065698 电子邮件: marketing@hrecchina.org



	电子合同在线签约服务: 支持PC端和移动端的无缝操作, 基于
	规范印章管理、提升了用印安全、改善工作效率。
	│ <b>便捷的合同管理保证:</b> 基于法大大实名认证、数字证书、可信时
	间戳、区块链、防篡改和留痕等技术以及覆盖各行各业的海量合
	同模板和合同智能审核功能,客户一致轻松实现了合同的快速审
具体服务内容	核、安全批量签署以及一键归档、调取,将以前动辄几周的签约
	周期缩短至最快几分钟就能完成,有效提升了企业的签约及合同
	管理效率。
	<b>在线举证及法律服务保障</b> :法大大拥有电子签厂商中拥有最完
	善的出证服务体系,助力快速举证处理纠纷,根据集团内部实际
	的业务需要出具数字签名保证报告、数据取证保全报告、电子证
	胡亚芬高安山兴级于亚石体加坡台、数据战加体主报台、电了加
	本地平台支持自助出证操作,无需人工进行,通过与致远CIP平
	台进行互联,提供出证接口,实现用户通过致远0A系统在线出
	证,无须线下进行人工操作,节省人力物力。
服务成果	通过法大大电子印章管理系统,客户一致目前已顺利实现总部印章的电子化,显著提升用印效率的同时,也为后续子公司的电子印章应用打下基础。
	一方面,降低用印风险。通过法大大电子印章管理系统,客户一致优化了印章使用的数据分析并建立了可视化电子台账,让所有电子印章的启用时间、授权情况、使用次数、使用频率等全程留痕可追溯。与此同时,还实现了根据印章的风险等级,规范印章使用与审批流程,加强用印风险管控,让印章盗用、冒用等问题无处遁形的同时,也进一步提升了公文保密性。
	另一方面,提升用印效率。基于印章在法大大平台电子化集中管理后的规范流程,客户一致的用印效率得到了显著提高。在员工隔离和封控期间,客户一致通过电子印章平台实现线上用印,保障业务的正常开展。至今,客户一致的红头文件也已实现线上套头盖章出文,关联公司可迅速互签等,进一步提升了企业运转效率。

#### 客户案例二:

所提供的 服务类别	电子签名及电子合同解决方案
客户公司性质	民营
客户公司行业	快速消费品





客户当时的需求	客户是一家大型数字化快消品公司,业务涵盖方便食品,饮品,面粉等三大板块,产品销售遍布全国,并远销50多个国家和地区。客户的核心诉求: 1、搭建集团统一电子签平台,实现全场景实现数字化签约,提高集团对内外部单位管理的效率; 2、提供合规化签署平台,确保内外部用户主体的真实身份,整个签署过程满足相关法律法规要求,并提供完善的出证体系,满足客户解决合同纠纷的要求; 3、基于电子签章平台,形成企业统一的合同信息化、数字化管理平台,对合同整个生命周期进行流程化线上管控。
具体服务内容	销售场景服务: 1、法大大提供电子签平台,统一与博智CRM系统、面粉商城小程序、面粉商城PC端深度集成。实现销售场景在两种业务模式的销售合同与对账单全流程线上电子化管控; 2、提供批量签署接口能力,实现审核之后的合同批量自动签署; 3、提供创建签署任务接口能力,可实现要求经销用指定印章签署。HR场景服务: 1、与企业内部的红海EHR系统集成,实现24个协议文件全流程线上数字化管控; 2、客户集团通过hr系统进行在线合同上传、合同发起签署、合同归档管理等流程; 3、员工通过接收短链的方式,登录到法大大平台完成实名认证、人脸识别、签署电子合同等流程; 4、催签api接口能力,帮助hr一键提醒员工签署。 物流场景服务: 1、业物流系统TMS、DMS集成,实现销售运输协议与调拨运输协议的线上签署; 2、大电子签平台提供阻塞和解阻的接口能力,解决司机与签收人之间有时间间隔签署的问题,实现司机和签收人在相应的业务节点完成签署。
服务成果	客户人事场景、销售场景已顺利上线,签署量将近6万,集团旗下46家分子公司、24个生产基地,近3万个员工逐步全面重新签署人事场景涉及到24个文件。 <b>降本增效:</b> 合同制作、存储和管理成本大幅降低,合同签署周期缩短89%,成本节省超过90%; 预计采用电子合同每年平均节省近800万成本。 <b>对外高效服务:</b> 充分利用信息化手段,打通对外服务的最后一公里,提升企业对外的服务水平。从而提升集团整体的业务效率; <b>安全合规管理:</b> 凭借第三方电签平台的安全合规优势,来搭建集团的电签平台,实现集团多个业务体系下法律法规要求下进行线上签署,并保障电子合同数据的信息安全; <b>数智化管理:</b> 利用电子签名技术,提升客户数智化创新优势,提高客户在行业的品牌影响力。

#### 客户案例三:





所提供的 服务类别	电子签名及电子合同解决方案
	- 日本
客户公司性质	民营
客户当时的需求	快速消费品 客户作为国内具有实力和影响力的综合性智慧大家居企业集团, 人员规模10000+,2022年营收87.3亿。旗下拥有xx客户、xx、xxx 三大品牌;中国区域布有十大生产制造基地(2个在建),在中国 市场拥有10000多家销售网点,产品远销全球多个国家和地区。 2022年10月,客户公司股票在深圳证券交易所主板上市。 乘承着"持续改善人们的智慧家居生活品质"的企业使命, 客户始终坚持科技创新和理念,不断开发满足和超越客户需求的 产品和服务;追求客户极致体验,保持质量、服务、成本、性能、 环保等方面的持续领先,引领中国智慧家居行业发展;通过实施 全球化、智能化、物联化打造智慧家居集团,运用多品牌多品类 协同,打造智慧家居全产业链;为客户提供高品质的智慧家居整 体解决方案,向"成为国际一流的智慧家居整体解决方案提供商"
	的愿景迈进。 基于此,客户不仅屡屡发力智能家居制造,更不断创新企业的数字化升级。电子合同成为企业经营成本显著降低的抓手,同时还能进一步加强对业务合同及单据的合规监管,有效规避"交易先行、合同后补"的风险,为业务开展的合法合规性保驾护航。
具体服务内容	与上千家经销商和供应商高效签约 作为拥有三大核心品牌和过万家销售网点的家居企业,客户拥有 完整且庞大的经销商体系,对与经销商合规、高效地开展合作尤 为重视。对此,客户相关负责人表示,以前与 1000 多家经销商 签署经销框架协议,往往需要耗时一个季度才能全部完成。上线 法大大之后,签署一份合同的时间从 5-7 天缩减到了 1 天左右, 甚至最快几分钟就能完成,成功提效 85%,大大缩减了与经销商 们的签约周期,让业务开展更顺畅。 与此同时,法大大还与客户采购部的 srm 系统顺利集成,实现供 应商采购合同的在线签署,不仅有效提升了采购效率,全程留痕、 可追溯的签约方式更助力企业优化采购流程、实现阳光采购。
	规避合作风险,加强业务风控 过去,由于纸质签约周期太长,企业为了保障业务的正常开展, 常常需要面对"交易先行,合同后补"的情况,风险与合规问题 也随之而来。而借助法大大的高效签约,相关问题迎刃而解,合 同签署成为了业务开展的良好助力。





#### 节省签约成本,实现低碳发展

与传统纸质签约相比,法大大全流程线上进行的签约方式还能为客户节省纸张费、打印设备费、邮寄费、仓储费以及人员管理费等一系列签约成本。从低碳的角度来说,还可以减少纸张生产及打印过程中的温室气体排放、减少寄送纸质文件的运输过程中的温室气体排放、减少快递包装物的生产和废弃物处理温室气体排放,助力环境保护,实现企业的绿色发展。

#### 服务成果

作为家居行业的数字化转型先锋,客户在本次与法大大的合作对接中,展现出了极高的数字化建设专业度,对于电子签建设也有着清晰且极具前瞻性的规划。

客户数字化运营中心负责人表示:"当初选择法大大,一方面是看中法大大在家居、陶瓷等行业具有诸多成功经验,对于项目的实施、上线以及应用都展现出了十足的专业性;另一方面是因为法大大对于行业合规优化的建议十分契合我们的发展方向。我们期望接下来让法大大电子签与更多的业务场景融合,进一步助推企业的高质量发展。"

档案内容更新2024年09月

