

深圳展动力人才资讯有限公司

企业详情

企业官方注册名称： 深圳展动力人才资讯有限公司
 企业常用简称（英文）： ZDL
 企业常用简称（中文）： 展动力人才集团
 所属国家： 中华人民共和国
 中国总部地址： 深圳市福田区深南大道7028号时代科技大厦20楼
 网址： https://www.zdl.cn/
 所属行业类别： 劳动力管理、猎头服务
 在中国成立日期： 2006年08月23日
 在中国雇员人数： 316

业务详情

1、主要客户所在行业：快速消费品、生命科学（如医药，医疗器械等）、汽车及零部件、互联网与游戏业、IT信息技术，半导体及通讯

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	人工智能技术应用—招聘与任用
客户公司性质	国有
客户公司行业	能源动力
客户当时的需求	客户需求为正常招聘需求，客户所给出的猎头岗位主要是新建厂房以及产险相关的岗位，包括：筹建经理，机电经理，生产经理，运营经理，精益经理，加工经理，销售经理，供应链采购经理等岗位，所有需求属于企业总部需求。企业需要猎头顾问对人选各方面的要求都严格把控。
具体服务内容	第一步明确人才画像：首先了解公司核心述求，结合市场情况及人才流动现状，为客户高层介绍对标公司各事业群情况，帮助客户梳理组织架构、人员机构明确人才画像； 第二步市场Mapping：根据人才画像，明确对标部门，通过网络渠道，转介绍，List等手段，建立并完善市场Mapping并开启招聘工



	<p>作，辅助人选顺利入。 其中，通过利用人工智能驱动搜索和匹配可快速找到并吸引候选人。此外，通过AI对人选的简历进行定制化的修改，可以帮助组织做出明智的决策，以减少招聘时间，提高招聘的准确度；因为AI缺少真正的情感体验，无法完全理解人类情感的细微差别和文化背景的丰富性。AI与猎头的结合，不是简单的替代关系，而是一种互补和共创，共同给人选创造优质的面试体验。 最后进行后端跟进：持续跟进候选人动态，保证客户与候选人信息互通，并与候选人分析市场动态及职业发展，解答疑虑，推动候选人意愿。</p>
<p>服务成果</p>	<p>历时3个月左右，我们的顾问团队完成了财务总监、海外市场副总裁等高端人选招聘，高端人才的引进为公司国际化升级变革建立了良好的开端。人工智能驱动搜索和匹配也可以帮助我们快速找到并吸引候选人。此外，在成功入职的候选人的引导下，客户公司借助清晰规划及公司领导层的倾力支持，公司进行两头走策略，从职能线，人力，财务，行政到业务线，国内及海外各大业务部门，通过先进的管理理念+数字化技术对公司管理体系进行深度变革，目前已逐步实现最初战略规划。</p>

客户案例二：

<p>所提供的服务类别</p>	<p>人工智能技术应用—招聘与任用</p>
<p>客户公司性质</p>	<p>国有</p>
<p>客户公司行业</p>	<p>能源动力</p>
<p>客户当时的需求</p>	<p>客户近几年业务蓬勃发展，不断拓展新业务，已成为国内行业领军者。为了加快公司发展，抢占国际市场，完成全球业务布局，故需要一批具备海外经验的高端职业经理人来为企业的发展提供支持。猎头岗位包含：海外业务副总裁，财务总监，变革总监税务经理，法务经理，it经理，crm经理，材料研发专家等一批中高端职位需求。</p>
<p>具体服务内容</p>	<p>首先，在我们的专职对接人员接收到需求人的职位需求后，第一时间和需求对接人进行深入沟通，并了解需求人要求招聘的职位情况。 然后PM会把相关信息准确传达给项目组成员制定寻访策略和方向，布置寻访任务，通过公司自有人才储备库、目标公司定向挖掘等渠道，快速地提供专业人才评估，根据需求公司的社会招聘计划和职位要求，通过项目组猎头顾问初试后向需求人提供符合招聘条件的候选人简历，如遇紧急职位可按需求人要求的时间迅速响应并推荐，协助面试、offer沟通。 在推荐过程中，通过AI对人选的简历进行定制化的修改，可以帮助组织做出明智的决策，以减少招聘时间，提高招聘的准确度。人工智能驱动搜索和匹配可快速找到并吸引候选人。</p>



	成功推荐之后我们的顾问也会持续跟进候选人动态，保证客户与候选人信息互通，并与候选人分析市场动态及职业发展，解答疑虑，推动候选人意愿。
服务成果	历时3个月左右，我们的顾问团队完成了财务总监、海外市场副总裁等高端人选招聘，高端人才的引进为公司国际化升级变革建立了良好的开端。人工智能驱动搜索和匹配也可以帮助我们快速找到并吸引候选人。此外，在成功入职的候选人的引导下，客户公司借助清晰规划及公司领导层的倾力支持，公司进行两头走策略，从职能线，人力，财务，行政到业务线，国内及海外各大业务部门，通过先进的管理理念+数字化技术对公司管理体系进行深度变革，目前已逐步实现最初战略规划。

档案内容更新2024年09月